

KWALITEITSCHARTER

Om u een onberispelijke, transparante service te garanderen verplichten wij ons ertoe om:



U te adviseren omtrent het '**ideaal te koop stellen**' van uw eigendom.



De **presentatie** van uw eigendom op de best mogelijke manier te doen.



Uw eigendom op een verkopende manier na afspraak te bezoeken met **potentiële kopers**.



Een **volledig verkoopdossier** op te stellen in overleg met de door u aangeduide notaris.



Onze uiterste best te doen om de **hoogst haalbare prijs** te halen.



Zowel u als uw koper **correct en volledig** te informeren.



Uw eigendom op een zeer brede en **professionele manier aan te bieden** via 1 of meerdere portaalsites, onze website, via affichage (verkoopbord), de geschreven pers (minimaal 1 per maand) of onze etalage.



De potentiële kopers die we kennen **persoonlijk uit te nodigen** om uw eigendom na afspraak te komen bekijken. Een rapport hiervan zal u worden overgemaakt.



Uw dossier minimaal **maandelijks te evalueren** en te analyseren om dan in samenspraak met u de eventueel nodige bijstellingen te doen.



Een realistische **waardebepaling** op te maken.



Uw dossier te **blijven opvolgen** tot aan de notariële akte.

Indien u zou vaststellen dat we deze garanties niet nakomen, heeft u het recht om de overeenkomst te beëindigen zonder dat er door 1 der partijen enige schadevergoeding verschuldigd is.

U dient deze beëindiging te doen via aangetekend schrijven met een vooropzeg van 14 dagen.

Bijlage aan de verkoopopdracht voor het pand gelegen te

.....
.....

Datum & handtekening